

LES ORATEURS

- ARGILLIER Catherine** fondatrice et présidente de ItWell
- ATTIA Frédéric** directeur Cloud Santé Orange Healthcare
- BARTHELEMY Fabrice** consultant Carrières et Relations Entreprises à Sciences Po PARIS
- BECKER Philippe** expert-comptable – directeur du département Pharmacie de Fiducial
- BENNATAN Lucien** président de Ma pharmacie Référence
- BERNARDO Bastien** notaire président Pharmétudes
- BERTHAUD Alain** directeur Département Healthcare AK partners
- BLOCHET Caroline** présidente de Medissimo
- BLONDEL Joffrey** directeur de la gestion officinale Astera
- BONNEFOND Gilles** président de l'USPO
- BORDAS Patrick** directeur Associé KPMG
- BOUHET Xavier** président fondateur PharmaClinic
- BOUTON Laurence** directrice Alphega Pharmacie
- BRECKLER Alain** membre du conseil central de la section A de l'ONP
- BULTEEL Lilia** directeur général en charge du commerce Phoenix Pharma
- CAMINADE Christine** responsable de l'organisme de formation continue Christine Caminade Conseil
- CANESI Lionel** expert-comptable associé de C2C Pharma et vice-président du Groupement CGP
- CARRIER Serge** directeur général de Pharmactiv
- CHANJOU Jean-Christophe** l'Artisan de votre transaction - Directeur de www.achat-de-pharmacie.com
- CREBASSA Vincent** médecin vasculaire et phlébologue, chargé de cours au Diplôme Universitaire de Contention Compression médicale et de Phlébologie de la Faculté Pierre et Marie Curie Paris VI
- DAVID Thierry** docteur en Pharmacie – président Groupement Rhône Vallée
- DE COUDENHOVE France** gérante de France Santé Pharma
- DELETOILLE Olivier** expert-comptable et commissaire aux comptes Adequa
- DELGUTTE Alain** président de la section A de l'Ordre national des pharmaciens
- DELPECH Sophie** docteur en pharmacie, responsable Formation pour l'organisme Ospharm formation
- DERAY Gilbert** service ICAR - Hôpital Pitié-Salpêtrière
- DESPLATS Olivier** expert-comptable associé de Flandre Comptabilité Conseil et président du groupement CGP
- DESPREZ Catherine** pharmacien, experte en stratégie et management de l'innovation
- DIEGEL Uwe** président de iHealth Europe
- DOSDAT Jean-Pierre** président de Objectif Pharma
- FIALLETOUT Luc** directeur général adjoint Interfimo
- FILOCHE Laurent** président de l'UDGPO
- FOURNIVAL Jean-Luc** président de l'UNPF
- FREISZ Camille** docteur en pharmacie et fondatrice de Valwin
- GAERTNER Philippe** président de la FSPF
- GERERAL Tina** rédactrice en chef adjointe de la Revue Pharma
- GICQUEL Michel** formateur, expert en e-santé
- GRENIER Christian** président de Nepenthes (sous réserve)
- HIBLE Laëtitia** présidente de Giphar
- JAIME Carlos** directeur de la division Santé et Équipements Médicaux de Samsung Electronics France
- LAPRAY Jérôme** responsable marketing Pharmagest
- LAUNAY-VACHER Vincent** pharmacologue Clinicien au Service ICAR, Pitié-Salpêtrière à Paris
- LE NEN Charlotte** responsable de Digital Responsive
- LECLERCQ Christel** présidente de Prépa'Forma
- LECOEUR Joël** associé du cabinet LLA
- LECOMTE Emilie** pharmacien titulaire
- MEKEDDEM Nassim** président de l'Anepf
- MENDELSONN Maxime** pharmacien titulaire, président HPI)
- MICHIELS Yves** docteur en pharmacie, enseignant à la faculté de Pharmacie de Dijon
- MOUFFAK Amelle** interne en pharmacie clinique, CHU de Grenoble
- NADJAHNI Renaud** président de l'URPS Ile-de-France
- NAHAL Yann** directeur Division Solutions e-Santé Pharmagest
- NEBOUT Guillaume** Head of International Professional Services Development, Walgreens Boots Alliance
- OLIVIER Hubert** président du directoire de l'OCF (sous réserve)
- PASDELOUP Philippe** président Alphega Pharmacie
- PERINO Laurent** pharmaClinic, Dr en Pharmacie, DU Pharmacie Clinique et MBA Santé ISC PARIS
- PERRI Pascal** économiste, directeur de PNC Economic
- PERRUCHOT Pierre-Antoine** docteur en Pharmacie et expert en merchandising d'espace commercial
- RAYMOND Gérard** secrétaire général de l'association française des diabétiques (AFD) (sous réserve)
- RÉGNIER Julien** pharmacien titulaire
- ROBERT Jacques** pharmacien
- ROUSSEL François** directeur des Opérations Ospharm
- SAINATI David** président de Medappcare
- SALAT Eric** patient expert et directeur Think-Meded
- SCOTTE Florian** responsable de l'unité fonctionnelle de soins oncologiques de support à l'hôpital Européen Georges Pompidou, Paris
- SOUCLIER Jean-Michel** médecin, président H2AD, pionnier de la télé-médecine en France
- SYLVESTRE Monique** responsable de la formation – Interfimo
- THIEBAUT Eric** avocat Jurispharma
- THIEULIN Benoît** président du Conseil national du numérique (CNNum)
- VALCKE Olivier** rédacteur en chef de la Revue Pharma
- VANFLETEREN Margot** fondatrice Marjore
- VANNESTE Franck** président de Giropharm
- VERGEZ Geoffroy** directeur général d'Observia
- VEYRAT Vivien** pharmacien, professeur associé des universités à la faculté Paris-Sud Chatenay-Malabry
- VITALE Elisa** interne en pharmacie clinique, CHU de Grenoble

SAMEDI 6 FEVRIER 2016

| | AGORA | SALLE 1 | SALLE 2 | SALLE 3 | SALLE PREMIUM |
|-----|--|--|--|--|--|
| 10h | 10H00 - OUVERTURE DU CONGRES - VISITE DES STANDS | | | | 10H00 - 13H00 |
| | | 10H15 - 11H00 SESSION La Santé, business d'avenir | | 10H30 - 11H15 SESSION Petite officine, chiffre d'affaires en berne : comment reprendre le dessus ? | ÉTAPE DPC Le sommeil et les benzodiazepines OSPHARM |
| 11h | 11H00 - 12H15 DÉBAT INAUGURAL Pharmaciens, prenez en main votre destin professionnel ! | PAUSE / STANDS 11H00 - 11H45 | ATELIER PRATIQUE Comment démarrer mon projet web ? <i>30 personnes maximum</i> | PAUSE / STANDS 11H15 - 11H45 | |
| 12h | | 11H45 - 12H30 SESSION Recruter, communiquer, fidéliser. A chaque officine ses clients | | 11H45 - 12H30 SESSION Financement de SEL et SPFPL : est-ce que ma banque va me suivre ? | |
| 13h | PAUSE / STANDS BRUNCH 12H15 - 14H30 | PAUSE / STANDS 12H30 - 13H00 | PAUSE / STAND 12H15 - 13H00 | | |
| 14h | | 13H00 - 14H00 DÉJEUNER-DÉBAT La relation patient à l'ère du digital. Avec le soutien de Pharmagest | 13H00 - 14H00 DÉJEUNER-DÉBAT Les services pharmaceutiques, l'avenir de la pharmacie. Avec le soutien d'Alphega Pharmacie | PAUSE / STANDS 12H30 - 15H00 | PAUSE / STANDS BRUNCH 13H00 - 16H00 |
| 15h | 14h30 - 15h45 DÉBAT D'ACTUALITÉ Comment réinventer le modèle officinal ? Services, prix, conseils, objets connectés, observance... Où débute l'enseigne ? Où finit le groupement ? | PAUSE / STANDS 14H00 - 14H45 | PAUSE / STANDS 14H00 - 15H00 | | |
| | | 14h45 - 15h30 SESSION Bien recruter : les 7 règles à respecter pour ne pas se tromper ! | 15h00 - 15h45 SESSION Comment réussir son regroupement d'officine ? | 15H00 - 15H45 SESSION La micronutrition | |
| 16h | | PAUSE / STANDS 15H30 - 16H00 | | | |
| | | 16h00 - 16h45 SESSION Je suis face à des difficultés financières : comment m'en sortir ? | PAUSE / STANDS 15H45 - 16H30 | PAUSE / STANDS 15H45 - 16H30 | 16H00 - 17H30 ATELIER PRATIQUE Insuffisance veineuse et la contention <i>30 personnes maximum</i> |
| 17h | | | 16H30 - 17H45 SESSION Actualités thérapeutiques : que s'est-il passé en 2015 ? | 16H30 - 17H45 TABLE RONDE Pharmacie 3.0, la santé connectée à l'officine | |
| 18h | 18H00 - 19H00 : COCKTAIL | | | | |

DIMANCHE 7 FEVRIER 2016

| | AGORA | SALLE 1 | SALLE 2 | SALLE 3 | SALLE PREMIUM |
|------|---|---|---|---|--|
| 9h30 | 9H30 - OUVERTURE DU CONGRÈS - VISITE DES STANDS | | 9H30 - 10H30 PETIT-DÉJEUNER PDA : sécurité et productivité <i>Avec le soutien de Robotik Technology</i> | PAUSE / STANDS 09h30 - 10h30 | 10H00 - 13H00 |
| 11h | 10h45 - 12H00 DÉBAT D'ACTUALITÉ Ruptures d'approvisionnement : des causes multiples, un remède commun ? | 10H15 - 11H00 SESSION Observance et SEP : pour-quoi il ne faut rien lâcher ? | PAUSE / STANDS 10H30 - 11H00 | 10H30 - 11H15 SESSION Quelle est la valeur immatérielle de mon officine ? | ÉTAPE DPC Comment faire de votre expertise en huiles essentielles la valeur ajoutée de votre officine OSP _{PHARM}  |
| 12h | | 11H00 - 11H30 CONFÉRENCE <i>Avec le soutien de Sandoz</i> | 11H00 - 11H30 CONFÉRENCE <i>Avec le soutien de Sandoz</i> | PAUSE / STANDS 11H15 - 11H45 | |
| 13h | PAUSE / STANDS BRUNCH 12H00 - 14H30 | 11H45 - 12H30 ATELIER PRATIQUE Intéressement et primes : des leviers efficaces de rentabilité ? 30 pers.max | 11H45 - 12H30 SESSION QUIZ Si nous parlions des bonnes pratiques de préparation ? | 11H45 - 12H30 CONFÉRENCE <i>Avec le soutien de Celtipharm</i> | |
| 14h | | PAUSE / STANDS 12H30 - 13H00 | PAUSE / STANDS 12H30 - 13H00 | | PAUSE / STANDS 13H00 - 15h30 |
| 15h | 14h30 - 15h45 DÉBAT D'ACTUALITÉ Pharmaciens, ne passez pas à côté de la E Santé ! | 13H00 - 14H00 DÉJEUNER-DÉBAT Comment agir pour limiter les risques iatrogéniques chez les personnes âgées polymédiquées ? <i>Avec le soutien de TEVA laboratoires</i> | 13H00 - 14H00 DÉJEUNER-DÉBAT L'officine reste un investissement gagnant ! Découvrez les clefs d'un projet réussi. <i>Avec le soutien d'Astera</i> | PAUSE / STANDS BRUNCH 12H30 - 15H00 | |
| 16h | | PAUSE / STANDS 14H00 - 14H45 | PAUSE / STANDS 14H00 - 15H00 | | ATELIER PRATIQUE La mise en pratique de «l'officine libérée» 30 personnes maximum |
| 17h | | 14h45 - 15h30 SESSION Gagner en productivité pour valoriser votre officine : le lean management | 15h00 - 16h00 CONFÉRENCE <i>Avec le soutien de Pierre Fabre</i> | 15H00 - 15H45 CONFÉRENCE Plaie et cicatrisation | |
| 18h | | 15H30 - 16H00 PAUSE / STANDS | 16h00 - 16h45 SESSION Relooker sa pharmacie : 10 idées pour le faire sans se ruiner | PAUSE / STANDS 15H45 - 16H30 | |
| | | | 16h30 - 17h15 SESSION Performez dans le parcours de soin grâce aux nouvelles technologies. | 16H30 - 17H15 SESSION Cancer et nouvelles thérapies : quel accompagnement pour le patient ? | |

LUNDI 8 FEVRIER 2016

| | AGORA | SALLE 1 | SALLE 2 | SALLE 3 | SALLE PREMIUM |
|------|---|---|--|--|---|
| 9h30 | 9H30 - OUVERTURE DU CONGRES - VISITE DES STANDS | | | | 9H30 - 13H30 |
| 11h | <u>10H45 - 12H00</u> DÉBAT D'ACTUALITÉ L'observance à l'officine, plus qu'une mission, une vocation | <u>10H15 - 11H00</u> SESSION Automédication : un enjeu, une opportunité pour l'équipe officinale ! | | <u>10H30 - 11H15</u> ATELIER PRATIQUE 10 clefs pour réussir sa première installation ! | ÉTAPE DPC Les interactions médicamenteuses |
| | | PAUSE / STANDS 11H00 - 11H45 | <u>11H00 - 11H45</u> DÉBAT Les groupements : soutien de votre installation | PAUSE / STANDS 11H15 - 11H45 | |
| 12h | PAUSE STANDS 12H00 - 12H15 | <u>11H45 - 12H30</u> SESSION Installation : savoir adopter de nouvelles stratégies ! | PAUSE / STAND 11H45 - 12H00 | <u>11H45 - 12H15</u> ATELIER PRATIQUE Devenir manager en moins de 12 mois ! |  |
| | <u>12H15-12H45</u> CONFÉRENCE <i>Avec le soutien de Celtipharm</i> | PAUSE / STANDS 12H30 - 13H00 | <u>12H00 - 12H30</u> CONFÉRENCE <i>Avec le soutien de Pierre Fabre</i> | | |
| 13h | PAUSE / STANDS BRUNCH 12H45 - 14H30 | <u>13H00 - 14H00</u> DÉJEUNER-DÉBAT Coordination ville - hôpital en cancérologie <i>Avec le soutien des laboratoires Biogaran</i> | <u>13H00 - 14H00</u> DÉJEUNER-DÉBAT L'humain au coeur de la modernisation de l'exercice officinal. <i>Avec le soutien de Giropharm</i> | PAUSE / STANDS BRUNCH 12H15 - 15H00 | |
| | | PAUSE / STANDS 14H00 - 14H45 | PAUSE / STANDS 14H00 - 14H30 | | |
| 15h | <u>14H30 - 15H45</u> DÉBAT D'ACTUALITÉ La Pharmacie est-elle encore un bon produit à vendre (et à acheter) ? | <u>14h45 - 15h30</u> SESSION Je m'installe, j'emprunte, je rembourse : Comment tirer parti de son endettement ? | <u>14h30 - 15h15</u> ATELIER PRATIQUE Miser sur une pharmacie modulable et personnalisée | <u>15H00 - 15H45</u> SESSION Je deviens pharmacien dans la pharmacie qui m'a vu grandir ! | |
| | | | | | |
| 16h | | | | | |
| 17h | | | | | |
| 18h | | | | | |

SAMEDI 6 FÉVRIER

AGORA

11h00
12h15

DÉBAT INAUGURAL

Pharmaciens, prenez en main votre destin professionnel !

> **Gilles Bonnefond** (président de l'USPO), **Alain Delgutte** (président de la section A de l'Ordre national des pharmaciens), **Jean-Luc Fournival** (président de l'UNPF), **Philippe Gaertner** (président de la FSPF), **Nassim Mekeddem** (président de l'Anepf)

SALLE 1

10h15
11h00

SESSION MANAGEMENT

La santé, business d'avenir. Comment par le service, la pharmacie peut-elle y gagner une place de choix ?

Que sera la santé de demain ? Quels services pour des moyennes et petites officines ? De quels business-models gagnants s'inspirer ?

> **Catherine Desprez** (pharmacien, experte en stratégie et management de l'innovation)

11h00-11h45 • PAUSE • Visite des stands

11h45
12h30

SESSION MARKETING

**Recruter, communiquer, fidéliser.
A chaque officine ses clients.**

> *Orateur à venir*

SALLE 2

10h45
12h15

ATELIER PRATIQUE WEB

Comment démarrer mon projet web ?

« Monter un site web pour les nuls »

> **Charlotte Le Nen** (responsable de Digital Responsive) - 30 personnes maximum

12h15-13h00 • PAUSE • Visite des stands

SALLE 1

13h00
14h00

DÉJEUNER-DÉBAT

La relation patient à l'ère du digital / E-Santé, objets connectés, digitalisation du point de vente, web, e-commerce ... Comment prendre le train en marche ? Pour quel retour sur investissement ?

> **Jérôme Lapray** (responsable marketing Pharmagest), **Emilie Lecomte** (pharmacien titulaire), **Yannis Nahal** (directeur Division Solutions e-Santé Pharmagest)

Avec le soutien de



SAMEDI 6 FÉVRIER

SALLE 3

10h30
11h15

SESSION GESTION FINANCE

Petite officine, chiffre d'affaires en berne : comment reprendre le dessus ?

Ma petite officine a-t-elle un avenir, si oui, lequel ? Quelles perspectives s'offrent à moi ? Comment retrouver le chemin de la croissance ? Vers qui me retourner ?

> **Olivier Desplats** (expert-comptable associé de Flandre Comptabilité Conseil et président du Groupement CGP)

11h15 - 11h45 • PAUSE • Visite de stand

11h45
12h30

SESSION BANQUE FINANCE

Financement de SEL et SPFPL : est-ce que ma banque va me suivre ?

Est-ce un dossier comme les autres ? Quelles spécificités ? A quoi faut-il faire attention pour mettre toutes les chances de mon côté ?

> **Monique Sylvestre** (responsable de la formation - Interfimo)

SALLE PREMIUM

10h00
13h00

ETAPE DPC

Insomnie et benzodiazépines : Prévenir et accompagner, prescription et sevrage - OSPHARM

> **Sophie Delpech** (docteur en pharmacie, responsable formation pour l'organisme Ospharm formation)



13h00 - 16h00 • PAUSE • Visite de stand

SALLE 2

13h00
14h00

DÉJEUNER-DÉBAT

Les services pharmaceutiques, l'avenir de la pharmacie : vision européenne, expérience URPS Ile-de-France, intérêt économique, stratégie Alphega Pharmacie.

> **Patrick Bordas** (directeur associé KPMG), **Laurence Bouton** (directrice Alphega Pharmacie), **Renaud Nadjahi** (président de l'URPS Île-de-France),

Guillaume Nebout (head of International Professional Services Development, Walgreens Boots Alliance), **Philippe Padeloup** (président Alphega Pharmacie),

Avec le soutien de



SAMEDI 6 FÉVRIER

AGORA

15h00
16h15

DÉBAT D'ACTUALITÉ

Comment réinventer le modèle officinal ? Services, prix, conseils, objets connectés, observance... Où débute l'enseigne ? Où finit le groupement ?

> **Lucien Bennatan** (président de Ma pharmacie Référence), **Serge Carrier** (directeur général de Pharmactiv), **Jean-Pierre Dosdat** (président de Objectif Pharma), **Laurent Filoche** (président de l'UDGPO), **Christian Grenier** (président de Nepenthes, sous réserve), **Laëtitia Hible** (présidente de Giphar), **Pascal Perri** (économiste, directeur de PNC Economic)

SALLE 1

14h45
15h30

SESSION MANAGEMENT

Bien recruter : les 7 règles à respecter pour ne pas se tromper !

De la rédaction d'une annonce à l'intégration d'un nouveau collaborateur, comment mieux performer pour recruter le candidat de ses rêves !

> **Fabrice Barthelemy** (consultant Carrières et Relations Entreprises à Sciences Po PARIS)

15h30-16h00 • PAUSE • Visite des stands

16h00
16h45

SESSION GESTION-FINANCE

Je suis face à des difficultés financières : comment m'en sortir ?

Vers qui me retourner ? Quelles sont les pistes à explorer ? Comment gérer la situation ? Qu'est-ce que je peux espérer ?

> **Lionel Canesi** (expert-comptable associé de C2C Pharma et vice-président du Groupement CGP), **Olivier Desplats** (expert-comptable associé de Flandre Comptabilité Conseil et président du Groupement CGP)

SALLE 2

15h00
15h45

SESSION TRANSACTION

Comment réussir son regroupement d'officine ?

> **Bastien Bernardo** (notaire président Pharmétudes)

15h45-16h30 • PAUSE • Visite des stands

16h30
17h45

SESSION PHARMACIE CLINIQUE

Actualités thérapeutiques : que s'est-il passé en 2015 ?

Retour sur les nouvelles molécules arrivées à l'officine de façon didactique et pratique

> **Elisa Vitale** (interne en pharmacie clinique, CHU de Grenoble), **Amelle Mouffak** (interne en pharmacie clinique, CHU de Grenoble)



SAMEDI 6 FÉVRIER

SALLE 3

15h00
15h45

SESSION NUTRITION

La micronutrition

> Orateurs à venir

15h45-16h30 • PAUSE • Visite des stands

16h30
17h45

TABLE RONDE E-SANTÉ

Pharmacie 3.0, la santé connectée à l'officine.

Les objets connectés s'installent en officine : concrètement, quelles en sont les meilleures adaptations et évolutions possible ?

> **Catherine Argillier** (présidente et fondatrice de ItWell), **Caroline Blochet** (présidente de Medissimo), **Alain Breckler** (membre du conseil central de la section A de l'ONP), **Michel Gicquel** (formateur, expert en e-santé), **Yannis Nahal** (directeur Division Solutions e-Santé Pharmagest), **David Sainati** (président de Medappcare)

SALLE PREMIUM

16h00
17h30

ATELIER PRATIQUE PHARMACIE CLINIQUE

Insuffisance veineuse et la contention

Sportif, sujet âgé, femme enceinte... quels conseils spécifiques au comptoir ?

> **Dr Vincent Crebassa** (médecin vasculaire et phlébologue, chargé de cours au Diplôme Universitaire de Contention Compression médicale et de Phlébologie de la Faculté Pierre et Marie Curie Paris VII)
30 personnes maximum

18H00 - 19H00 : COCKTAIL

DIMANCHE 7 FÉVRIER

AGORA

10h45
12h00

DÉBAT D'ACTUALITÉ

Ruptures d'approvisionnement : des causes multiples, un remède commun ?

> **Gilles Bonnefond** (président de l'USPO), **Lilia Bulteel** (directeur général en charge du commerce Phoenix Pharma), **Hubert Olivier** (président du directoire de l'OCP, sous réserve), un responsable ARS (en attente)

SALLE 1

10h15
11h00

SESSION PHARMACIE CLINIQUE

Observance et SEP : pourquoi ne faut-il rien lâcher ?

L'arrivée des formes orales révolutionne le traitement de la SEP... Comment accompagner les patients vers une prise en charge thérapeutique optimisée ?

> **Dr Yves Michiels** (docteur en pharmacie, enseignant à la faculté de Pharmacie de Dijon)

11h00-11h45 • PAUSE • Visite des stands

11h45
12h30

ATELIER PRATIQUE GESTION-FINANCE

Intéressement et primes : des leviers efficaces de rentabilité ?

Avantages et limites. Comment les mettre en place ? Sur quels critères ?

> **Olivier Delétoille** (expert-comptable et commissaire aux comptes Adequa) - 30 personnes maximum

SALLE 2

09h30
10h30

PETIT-DÉJEUNER PDA

PDA : Quand sécurité et productivité ne font qu'un !

Investir dans la mise en place d'un système de PDA (Préparation des Doses à Administrer) Avec le soutien de Robotik Technology

> **Orateurs à venir**

10h30-11h00 • PAUSE • Visite des stands

SALLE 1

13h00
14h00

DÉJEUNER-DÉBAT

Comment agir pour limiter les risques iatrogéniques chez les personnes âgées polymédiquées - Résultats de l'étude IPOP

> **Thierry David** (docteur en Pharmacie - président Groupement Rhône Vallée),
Pr **Gilbert Deray** (service ICAR - Hôpital Pitié-Salpêtrière),

Avec le soutien de



DIMANCHE 7 FÉVRIER

SALLE 2

11h00
11h30

CONFÉRENCE

Avec le soutien des laboratoires Sandoz

11h30-11h45 • PAUSE • Visite des stands

11h45
12h30

SESSION QUIZ

Si nous parlions des bonnes pratiques de préparation ?

> *Christel Leclercq* (présidente de Prépa'Forma)

SALLE 3

10h30
11h15

SESSION PHARMACIENS-GESTION-FINANCE

Quelle est la valeur immatérielle de l'officine ?

Au delà du CA et de la rentabilité, quels sont les éléments constitutifs la valeur de mon entreprise, fonction de sa stratégie d'offres ?

> *Olivier Delétoille* (expert-comptable et commissaire aux comptes Adequa)

11h15-11h45 • PAUSE • Visite des stands

11h45
12h30

CONFÉRENCE

Avec le soutien de Celtipharm

SALLE PREMIUM

10h00
13h00

ETAPE DPC

Comment faire de votre expertise en huiles essentielles la valeur ajoutée de votre officine OSPHARM

> *France De Coudenhove* (Gérante de France Santé Pharma)



13h00 - 15h30 • PAUSE • Visite des stands

SALLE 2

13h00
14h00

DÉJEUNER-DÉBAT

L'officine reste un investissement gagnant !
Nouvelle installation ou relance de son activité :
découvrez les clefs d'un projet réussi.

> *Philippe Becker* (expert-comptable - directeur du département Pharmacie de Fiducial), *Joffrey Blondel* (directeur de la gestion officinale Astera)

Avec le soutien de



DIMANCHE 7 FÉVRIER

AGORA

14h30
15h45

DÉBAT D'ACTUALITÉ

Pharmaciens, ne passez pas à côté de la E Santé !

Comment capter ce marché ? Quelle valeur ajoutée ?
Quels acteurs ?

> **Frédéric Attia** (directeur Cloud Santé Orange Healthcare), **Lucien Bennatan** (président de Ma pharmacie Référence), **Uwe Diegel** (président de iHealth Europe), **Camille Freisz** (docteur en Pharmacie et fondatrice de Valwin), **Carlos Jaime** (directeur de la division Santé et Équipements Médicaux de Samsung Electronics France), **Benoît Thieulin** (président du Conseil national du numérique (CNNum))

SALLE 1

14h45
15h30

SESSION MANAGEMENT

Gagner en productivité pour valoriser votre officine : le lean management

Initiative stratégique impliquant l'équipe pour améliorer le fonctionnement de l'officine.

> **François Roussel** (directeur des opérations Ospharm)

15h30-16h00 • PAUSE • Visite des stands

16h00
16h45

SESSION AGENCEMENT

Relooker sa pharmacie : 10 idées pour le faire sans se ruiner

> Orateur à venir

SALLE 2

15h00
16h00

CONFÉRENCE

Avec le soutien des laboratoires Pierre Fabre

16h00-16h30 • PAUSE • Visite des stands

16h30
17h15

SESSION SANTÉ CONNECTÉE ET PHARMACIE CLINIQUE

Performez dans le parcours de soin grâce aux nouvelles technologies

Comment repositionner le pharmacien et son équipe sur son cœur de métier en créant une approche innovante grâce aux NTIC et aux dispositifs médicaux connectés

> **Xavier Bouhet** (président fondateur PharmaClinic), **Laurent Périno** (PharmaClinic, docteur en pharmacie, DU Pharmacie Clinique et MBA Santé ISC PARIS), **Jean-Michel Souclier** (médecin, président H2AD, pionnier de la télémédecine en France) et deux pharmaciens représentants du Pôle Test PharmaClinic 95 et 25.



DIMANCHE 7 FÉVRIER

SALLE 3

15h00
15h45

CONFÉRENCE

Plaie et cicatrisation

15h45-16h30 • PAUSE • Visite des stands

16h30
17h15

SESSION PHARMACIE CLINIQUE

Cancer et nouvelles thérapies : quel accompagnement et quels conseils pour le patient ?

Que connaître et que faire quand on est pharmacien d'officine ?

> **Dr Vincent Launay-Vacher** (pharmacologue clinicien au Service ICAR, Pitié-Salpêtrière à Paris),

Dr Florian Scotté (responsable de l'unité fonctionnelle de soins oncologiques de support à l'hôpital Européen Georges Pompidou, Paris)

SALLE
PREMIUM

15h30
17h00

ATELIER PRATIQUE MANAGEMENT

La mise en pratique de « l'officine libérée »

> **Catherine Desprez** (pharmacien, experte en stratégie et management de l'innovation)

30 personnes maximum



LUNDI 8 FÉVRIER

AGORA

10h45
12h00

DÉBAT D'ACTUALITÉ

L'observance à l'officine, plus qu'une mission, une vocation
Quel modèle économique ? Quels outils ? Quelle implication des patients ?

> **Gérard Raymond** (secrétaire général de l'association française des diabétiques (AFD), sous réserve), **Eric Salat** (patient expert et directeur Think-Meded), **Margot Vanfleteren** (fondatrice Marjore), **Geoffroy Vergez** (directeur général d'Observia)

12h00-12h15 • PAUSE • Visite des stands

12h15
12h45

CONFÉRENCE

Conférence Celtipharm

SALLE 1

10h15
11h00

SESSION CONSEIL COMPTOIR

Automédication : un enjeu, une opportunité pour l'équipe officinale !
Pourquoi et comment optimiser la rentabilité du « Libre accès » ?

> **Christine Caminade** (responsable de l'organisme de formation continue Christine Caminade Conseil)

11h00-11h45 • PAUSE • Visite des stands

11h45
12h30

SESSION TRANSACTION

Installation : savoir adopter de nouvelles stratégies !

Comment inscrire son installation dans une perspective d'avenir ? Comment anticiper des changements d'échelle, des participations croisées pour se faire une place différente ?

> **Jean-Christophe Chanjou** (l'Artisan de votre transaction - Directeur de www.achat-de-pharmacie.com)

SALLE 1

13h00
14h00

DÉJEUNER-DÉBAT

Coordination ville - hôpital en cancérologie
Mise en œuvre pratique à l'officine

> **Un pharmacien hospitalier** (en attente), **un pharmacien officinal** (en attente)

Avec le soutien de



LUNDI 8 FÉVRIER

SALLE 2

11h00
11h45

DÉBAT GROUPEMENTS-ENSEIGNES

Les groupements : soutien de votre installation

> *Orateurs à venir*

11h45-12h00 • PAUSE • Visite des stands

12h00
12h30

CONFÉRENCE

Avec le soutien des laboratoires Pierre Fabre

SALLE 3

10h30
11h15

ATELIER PRATIQUE INSTALLATION

10 clefs pour réussir sa première installation !

Atelier incontournable pour tous ceux qui veulent savoir ce qu'il faut faire et ne pas faire pour réussir son installation.

> *Maxime Mendelsohn* (pharmacien titulaire, président HPI), *Julien Régnier* (pharmacien titulaire)

11h15-11h45 • PAUSE • Visite des stands

11h45
12h15

ATELIER PRATIQUE MANAGEMENT

Devenir manager en moins de 12 mois !

> *Alain Berthaud* (directeur Département Healthcare AK partners)

12h15-15h00 • PAUSE • Visite des stands

SALLE PREMIUM

09h30
13h30

ETAPE DPC

Les interactions médicamenteuses – UTIP INNOVATIONS

> *Vivien Veyrat* (pharmacien, professeur associé des universités à la faculté Paris-Sud Chatenay-Malabry)



Avec le soutien de

SALLE 2

13h00
14h00

DÉJEUNER-DÉBAT

L'humain au cœur de la modernisation de l'exercice officinal.

giro pharm

LUNDI 8 FÉVRIER

AGORA

14h30
15h45

DÉBAT D'ACTUALITÉ

La pharmacie est-elle encore un bon produit à vendre ? (Et à acheter ?)

> **Jean-Christophe Chanjou** (l'Artisan de votre transaction - directeur de www.achat-de-pharmacie.com), **Luc Fialletout** (directeur général adjoint Interfimo), **Joël Lecœur** (associé du cabinet LLA), **Jacques Robert** (pharmacien), **Eric Thiebaut** (avocat Jurispharma)

SALLE 1

14h45
15h30

SESSION GESTION-FINANCE

Je m'installe, j'emprunte, je rembourse : comment tirer parti de son endettement ?

Quelles sont les bonnes questions à se poser ? Session interactive avec la salle sur ce qu'il faut savoir avant d'emprunter.

> **Philippe Becker** (expert-comptable - directeur du département Pharmacie de Fiducial)

SALLE 2

14h30
15h15

ATELIER PRATIQUE AMÉNAGEMENT

Performance et avenir : miser sur une pharmacie modulable et personnalisée

> **Pierre-Antoine Perruchot** (docteur en Pharmacie et expert en merchandising d'espace commercial)

SALLE 3

15h00
15h45

SESSION Avenir

Je deviens pharmacien dans la pharmacie qui m'a vu grandir !

> *Orateur à venir*



LES PARTENAIRES

ACHAT-DE-PHARMACIE.COM • ALLIANCE
HEALTHCARE • ALPHEGA PHARMACIE •
ANEPF • ANIP • ARROW GENERIQUES •
ASTERA • BIOGARAN • CELTIPHARM •
CGP • CIC • CIZETA MEDICALI • CODEXIAL
DERMATOLOGIE • CRISTERS • DPGS •
ECLAE • EVIOO.COM • FIDUCIARE DE
LA CROIX DU SUD • FSPF • GIBAUD •
GIROPHARM • GROUPE PHR • GROUPE
PILEJE • GTF PHARMA • HARTMANN •
HD MEDI • HMY • HPI • INGENICO
HEALTHCARE/E-ID • INTERFIMO •
INVACARE • IPSEN • ITWELL • JADE-I •
KPMG • LA ROSÉE • LA SOURCE
INFORMATIQUE • LEADER SANTE •
MA PHARMACIE RÉFÉRENCE •
MAYELLE • MEDITECH PHARMA •
MESOIGNER.FR • MYLAN • NEPENTHES •
OBJECTIF PHARMA • OCP • OPENHEALTH
COMPANY • OSPHARM • PARIS PHARMA •
PHARMACTIV • PHARMAGEST •
PHARMATOP • PHARMAVANCE •
PHARMAVIE • PHARMINFO.FR •
PHOENIX PHARMA • PIERRE FABRE •
PREPA'FORMA • ROBOTIK TECHNOLOGY •
TEVA LABORATOIRES • THUASNE •
TRADIPHAR • SANDOZ • UDGPO • UNPF •
UPSA • USPO • UTIP • VEMEDIA • VILLARD
MEMBRE DU RÉSEAU PSP • VINDILIS •
WELLPHARMA • WINPHARMA...*

** Liste non exhaustive*